



SmartCRM

Grip op je salesproces.
Van lead tot order, volledig
geïntegreerd met je ERP.



● **Waarom heb je SmartCRM nodig?**

Veel organisaties werken nog met Excel-lijsten, mailboxen en individuele kennis van verkopers. Hierdoor raakt klantinformatie versnipperd, ontbreekt pipeline-inzicht en wordt forecasting onbetrouwbaar. SmartCRM brengt structuur, transparantie en betere samenwerking in het commerciële proces.



● **Wat is SmartCRM?**

SmartCRM is een gebruiksvriendelijke CRM-applicatie die het volledige commerciële proces ondersteunt: van lead tot order. Alle informatie wordt centraal vastgelegd in één systeem dat naadloos samenwerkt met je ERP. Gebouwd op het Microsoft Power Platform: veilig, schaalbaar en flexibel aanpasbaar.

dynamics4business.nl

085 303 86 60 | info@d4b.nl

● Wat doet SmartCRM?

SmartCRM brengt structuur en overzicht in je commerciële organisatie:

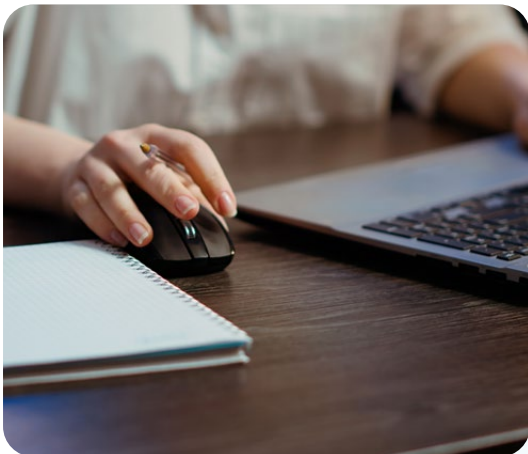
- Beheer van leads, klanten en verkoopkansen
- Registratie van afspraken, taken en contactmomenten
- Inzicht in pipeline en forecast
- Activiteitenbeheer per klant en verkoopkans
- Integratie met ERP voor realtime data
- Eenvoudig aanpasbaar zonder zwaar maatwerk

Salesmedewerkers werken vanuit één overzichtelijk systeem dat aansluit op hun dagelijkse praktijk.

Volledige integratie met Microsoft Copilot voor AI toepassingen



**Powerful solutions,
personal approach.**



**Powerful solutions,
personal approach.**

● Wat levert het op?

SmartCRM helpt organisaties om:

- Versnipperde klantinformatie te elimineren
- Excel-gebaseerde salesprocessen te vervangen
- Afhankelijkheid van individuele verkopers te verminderen
- Betrouwbaar pipeline-inzicht te creëren
- Snelle gebruikersadoptie te realiseren

Het resultaat: meer grip op commerciële kansen, betere samenwerking tussen afdelingen en een schaalbaar salesproces dat meegroeit met je organisatie.

Plan een demo en ervaar het zelf.

Klik dan hier.